

2020年6月期 第3四半期決算短信[IFRS](連結)

上場会社名 株式会社スカラ

2020年5月15日 上場取引所

コード番号 4845 URL https://scalagrp.jp/ 代表者

(役職名) 代表取締役 兼 社長執行役員

問合せ先責任者(役職名) 取締役 兼 常務執行役員 2020年 5 月15日

(氏名) 梛野 憲克 (氏名) 木下 朝太郎

TEL 03-6418-3960

配当支払開始予定日

四半期報告書提出予定日

四半期決算補足説明資料作成の有無 : 無 四半期決算説明会開催の有無 : 無

(百万円未満切捨て)

1. IFRS に基づく経営指標等

連結経営成績(累計) (2019年7月1日~2020年3月31日)

(%表示は対前期増減率)

	売上収益		売上収益 営業利益 税引前利益		四半期利益		親会社の所有者に 帰属する四半期利益			
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2020年6月期第3四半期	12,853	0.6	1,036	△39.1	1,022	△39.6	664	△41.6	373	△50.5
2019年6月期第3四半期	12,781	41.2	1,702	38.9	1,692	38.7	1,138	34.9	754	35.8

	基本的1株当たり四半期利益	希薄化後1株当たり四半期利益	
	円 銭	円 銭	
2020年6月期第3四半期	21.53	21.29	
2019年6月期第3四半期	44.58	43.82	

2. Non-GAAP 指標に基づく経営指標等

Non-GAAP 指標は、国際会計基準 (IFRS) から当企業集団が定める非経常的な項目やその他の調整項目を控除したものです。

Non-GAAP 指標を開示することで、ステークホルダーにとって同業他社比較や過年度比較が容易になり、当企業集団の恒常的な経営成績や将来見通しを 理解する上で、有益な情報を提供できると判断しております。

Non-GAAP 指標の詳細につきましては、添付資料 P.2「(1)経営成績に関する説明」をご参照ください。

連結経営成績(累計) (2019年7月1日~2020年3月31日)

(%表示は対前期増減率)

,	売上収益		営業利益※ 税引前利益		前利益	四半期利益		親会社の所有者に 帰属する四半期利益		
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2020年6月期第3四半期	12,853	0.6	1,146	△32.7	1,132	△33.1	775	△31.9	484	△35.8
2019年6月期第3四半期	12,781	41.2	1,702	38.9	1,692	38.7	1,138	34.9	754	35.8

※2020年6月第3四半期(累計)における、営業利益以下の各項目において、本社移転に伴う費用(建物付属設備の償却期間変更、PC入替・備品購入に係る 費用、及び移転によるリブランディング業務費用)110百万円を控除しております。

	基本的 1 株当たり四半期利益	希薄化後1株当たり四半期利益
	円 銭	円 銭
2020年6月期第3四半期	27.90	27.59
2019年6月期第3四半期	44.58	43.82

3. 配当の状況

	年間配当金							
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計			
	円 銭	円銭	円銭	円 銭	円銭			
2019年6月期	_	12.00	<u> </u>	12.00	24.00			
2020年6月期	_	14.00						
2020年6月期(予想)				14.00	28.00			

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無:無

4. IFRS に基づく連結財政状態

	資産合計	資本合計	親会社の所有者に 帰属する持分	親会社所有者 帰属持分比率	1 株当たり親会社 所有者帰属持分
	百万円	百万円	百万円	%	円銭
2020年6月期第3四半期	22,393	10,125	7,375	32.9	421.27
2019年6月期	18,694	9,608	7,010	37.5	413.08

※注記事項

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動 (連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動): 無新規 — 社、除外 — 社

(2) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更

①IFRS により要求される会計方針の変更 : 有 ②①以外の会計方針の変更 : 無 ③会計上の見積りの変更 : 無

(注) 詳細は、添付資料P.11「要約四半期連結財務諸表注記 3.重要な会計方針」をご参照ください。

(3) 発行済株式数 (普通株式)

① 期末発行済株式数(自己株式を含む)

② 期末自己株式数

③ 期中平均株式数(四半期累計)

2020年6月期3Q	17,506,959 株	2019年 6月期	16,971,659 株
2020年6月期3Q	8 株	2019年 6月期	8 株
2020年6月期3Q	17,365,700 株	2019年 6月期3Q	16,929,532 株

※四半期決算短信は四半期レビューの対象外です。

※業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に記載されている将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、 その達成を当社として約束する趣旨のものではありません。

また、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。

○添付資料の目次

1.	当四	日半期決算に関する定性的情報	P. 2
	(1)	経営成績に関する説明	P. 2
	(2)	財政状態に関する説明	P. 4
	(3)	経営方針·経営戦略等 ·····	P. 4
2.	要約	り四半期連結財務諸表及び主な注記	P. 5
	(1)	要約四半期連結財政状態計算書	P. 5
	(2)	要約四半期連結損益計算書及び要約四半期連結包括利益計算書	P. 6
		要約四半期連結損益計算書	
		要約四半期連結包括利益計算書	
	(3)	要約四半期連結持分変動計算書	P. 7
	(4)	要約四半期連結キャッシュ・フロー計算書	P. 9
	(5)	要約四半期連結財務諸表に関する注記事項	
	(組	迷続企業の前提に関する注記)	P. 10
	(要	長約四半期連結財務諸表注記)	P. 10
	,	2グメント情報)	
	(重	這要な後発事象)	P. 14

1. 当四半期決算に関する定性的情報

当企業集団は、国際会計基準 (IFRS) を適用しております。

また、国際会計基準 (IFRS) に加えて、より実態を把握することができる指標 (以下、Non-GAAP指標) を採用し、双方で連結経営成績を開示いたします。

(1)経営成績に関する説明

当企業集団は、経営資源の効率化を進めるとともに、成長分野への人員増強やM&Aの活用による事業拡大等、企業価値の向上に努めております。

当企業集団は、新型コロナウィルス感染拡大の影響もあり、経済環境の不透明感が深まる中、企業への新規営業活動が困難な状況ではあるものの、今後の展開に向けた積極的な人員採用やサービス基盤の改善等を行ってまいりました。

その結果、当第3四半期連結累計期間における売上収益は12,853百万円(前年同期比0.6%増)と微増となったものの、営業利益は1,036百万円(同39.1%減)、税引前四半期利益は1,022百万円(同39.6%減)、四半期利益は664百万円(同41.6%減)、親会社の所有者に帰属する四半期利益は373百万円(同50.5%減)となりました。(Non-GAAPベース)

Non-GAAP指標は、国際会計基準(IFRS)から当企業集団が定める非経常的な項目やその他の調整項目を控除したものです。

Non-GAAP指標を開示することで、ステークホルダーにとって同業他社比較や過年度比較が容易になり、当企業集団の恒常的な経営成績や将来見通しを理解する上で、有益な情報を提供できると判断しております。

なお、非経常的な項目とは、一定のルールに基づき将来見通し作成の観点から除外すべきと当企業集団が判断する一過性の利益や損失のことです。

Non-GAAP指標の開示に際しては、米国証券取引委員会(U.S. Securities and Exchange Commission)が定める基準を参照しておりますが、同基準に完全に準拠しているものではありません。

前第3四半期連結累計期間のNon-GAAP指標において調整する項目はありません。

当第3四半期連結累計期間においては、本社移転に伴う費用(建物付属設備の償却期間変更、PC入替に係る費用、及び移転によるリブランディング業務費用)を調整しております。

各セグメントの業績については以下の通りです。

なお、売上収益及びセグメント利益は国際会計基準 (IFRS) に基づいて記載しております。

① SaaS/ASP事業

当事業におきましては、顧客ニーズへの柔軟な対応によりストック売上収益は累積的に増加しております。 当第3四半期連結累計期間においても、各サービスの導入実績が順調に推移しました。また、中期経営計画で開示しているとおり地方創生に関する事業にも力を入れており、地方自治体へのサービスの導入が順調に増加しました。

具体的には、サイト内検索サービス『i-search』は久留米市、佐野市等へ、電話で各種申し込みができる『IVR (自動音声応答)』は、LINEに導入するサービスとして損害保険ジャパン㈱に、従来オペレータで対応していた解約受付サービスとしてSOMPOシステムズ㈱等に導入されました。Webサイト上に記載する「よくある質問」や社内ナレッジ共有管理ツールとして利用されている『i-ask』は、関西電力送配電㈱、ギグワークスアドバリュー㈱等へ導入されました。

また、『i-ask』と同時に、Webサイト上でユーザーが入力するテキストに対して自動的に回答を行うチャットボットサービス『i-assist』が北九州市、昭和産業㈱へ導入されました。同時にサービスをご利用いただくことで相乗効果が見込まれ、利便性の向上に繋がっております。

東京海上グループのイーデザイン損害保険㈱においては、2019年度グッドデザイン賞を受賞した『自動車保険1クリック概算保険料見積もりシステム』を、Amazonのwebページ上でも利用し、そこからデジタルギフトサービス『i-gift』に連携するサービスが導入されました。

さらに、ダイソン㈱には『i-gift』を活用したキャンペーンシステムが導入され、申し込みの増加に繋がっております。

さらに、子会社の㈱コネクトエージェンシーとの共同提案により、NUWORKS㈱に電話の秒課金サービス『コネクトエージェンシー』と基幹システム『C7』と連携したサービスが導入されました。同サービスではWebシステムから直接アウトバウンドコールを可能とする機能をはじめ、コールセンター運営で役立つ機能を備えており、アウトバウンド営業を行っている多くの企業への導入が見込まれます。

以上の結果、売上収益は3,100百万円(前年同期比3.0%増)となったものの、成長に向けての開発や積極的な人材採用等の先行費用の増加により、セグメント利益は218百万円(同64.2%減)となりました。

なお、本社移転に伴う一時的な費用(建物附属設備の償却期間変更、PC入替に係る費用、及び移転によるリブランディング業務費用)を調整したNon-GAAP指標では、セグメント利益は328百万円(同46.0%減)となりました。

② SFA事業

主力商品であるCRM/SFAソフトウェア「eセールスマネージャー」の販売は、ストック型収入を中心に堅調に推移いたしました。一方で教育・コンサルティングサービスについては新型コロナウイルスの影響もあり開催の延期・取り止め等が発生いたしました。

当第3四半期連結累計期間におきましては、売上収益は3,746百万円(前年同期比4.3%増)となりました。また、利益面に関しましては、上記に加え、成長に向けての開発や人件費等の先行費用の増加により、セグメント利益は513百万円(同27.0%減)となりました。

③ フィールドマーケティング事業

主力サービスである定期フィールドビジネスや人材派遣ビジネスは堅調に推移したものの、新型コロナウイルスの影響によるデモ販売サービスの中止等が発生いたしました。

以上の結果、売上収益は3,077百万円(前年同期比5.6%増)、セグメント利益は200百万円(同12.3%減)となりました。

④ カスタマーサポート事業

当事業におきましては、㈱レオコネクトにおいてカスタマーサポートコンサルティング業務を受託しており、当第3四半期連結累計期間においては、電力小売事業者よりコールセンターの運営、人材採用、コスト削減までの総合コンサルティング業務を新たに受注しました。また、スカラコミュニケーションズのSaaS/ASPサービスの提案、受注、導入が継続して進んでおり、利益率の低い受託業務を整理し、より利益率の高いサービス提供に注力したことにより、売上収益1,680百万円(前年同期比19.0%減)となったものの、セグメント利益は57百万円(同32.8%増)となりました。

⑤ その他

EC事業におきましては、㈱スカラプレイス(2020年1月27日付で㈱plubeから商号変更をしております。)において対戦型ゲームのトレーディングカードを売買するECサイトを運営しております。当該EC事業の当第3四半期連結累計期間における該当期間の売上収益は725百万円(前年同期比15.7%増)、セグメント利益は58百万円(同5.6%増)となりました。

システム開発事業におきましては、既存ユーザーへの販売拡大により増収となりました。利益面におきましては、引き続きプロジェクト管理徹底等コスト抑制に取り組み、利益確保に努めたことにより増益となりました。以上の結果、売上収益335百万円(前年同期比3.3%増)、セグメント利益は10百万円(同59.0%減)となりました。

出版事業におきましては、書籍販売の減少を背景に減収となりました。以上の結果、売上収益163百万円(前年同期比32.0%減)、セグメント利益は13百万円(同63.3%減)となりました。

また、投資事業において先行費用等が発生した結果、その他セグメント全体でのセグメント利益については46 百万円(前年同期比60.8%減)となりました。

(2) 財政状態の状況

(資産)

資産につきましては、前連結会計年度末に比べ3,698百万円増加し、22,393百万円となりました。その主な要因は、現金及び現金同等物の増加276百万円、営業債権及びその他の債権の増加746百万円、IFRS第16号適用による使用権資産の増加2,045百万円等によるものであります。

(負債)

負債につきましては、前連結会計年度末に比べ3,181百万円増加し、12,267百万円となりました。その主な要因は、流動負債の社債及び借入金の増加1,624百万円、流動負債のIFRS第16号適用によるリース負債の増加467百万円、非流動負債のIFRS第16号適用によるリース負債の増加1,665百万円等によるものであります。

資本につきましては、前連結会計年度末に比べ517百万円増加し、10,125百万円となりました。その主な要因は、新株予約権行使による資本金の増加95百万円、新株予約権の行使及び新株の発行による資本剰余金の増加317百万円、親会社の所有者に帰属する四半期利益373百万円、非支配持分に帰属する四半期利益290百万円の増加及び配当による利益剰余金の減少448百万円等によるものであります。

(3) 経営方針・経営戦略等

当第3四半期連結累計期間において、当企業集団が定めている経営方針・経営戦略について重要な変更はありません。

2. 要約四半期連結財務諸表及び主な注記

(1) 要約四半期連結財政状態計算書

(単位:千円)

	前連結会計年度 (2019年6月30日)	当第3四半期 連結会計期間 (2020年3月31日)
資産		
流動資産		
現金及び現金同等物	6, 393, 530	6, 670, 342
営業債権及びその他の債権	3, 251, 866	3, 998, 199
棚卸資産	175, 097	207, 851
その他の流動資産	345, 443	204, 26
流動資産合計	10, 165, 937	11, 080, 65
非流動資産		
有形固定資産	471, 845	649, 338
使用権資産	_	2, 045, 418
のれん	6, 192, 006	6, 405, 760
無形資産	1, 034, 527	1, 149, 691
その他の長期金融資産	774, 930	995, 910
繰延税金資産	45, 953	59, 43
その他の非流動資産	9, 741	7, 22'
非流動資産合計	8, 529, 005	11, 312, 78
資産合計	18, 694, 943	22, 393, 43
負債及び資本		
負債		
流動負債		
営業債務及びその他の債務	2, 119, 119	1,879,60
社債及び借入金	1, 974, 211	3, 598, 38
リース負債	478	467, 99
未払法人所得税等	377, 295	52, 61
その他の流動負債	513, 640	524, 43
流動負債合計	4, 984, 745	6, 523, 04
非流動負債		
社債及び借入金	4, 004, 387	3, 890, 86
リース負債	12, 283	1,677,98
繰延税金負債	54, 779	39,00
その他の非流動負債	30, 476	136, 79
非流動負債合計	4, 101, 927	5, 744, 65
負債合計	9, 086, 672	12, 267, 70
資本		
親会社の所有者に帰属する持分		
資本金	1,607,988	1,720,50
資本剰余金	556, 277	892, 75
利益剰余金	4, 762, 540	4, 687, 63
自己株式	△9	Δ.
その他の資本の構成要素	83, 796	74, 21
親会社の所有者に帰属する持分合計	7, 010, 593	7, 375, 09
非支配持分	2, 597, 677	2, 750, 64
資本合計	9, 608, 270	10, 125, 73
負債及び資本合計	18, 694, 943	22, 393, 437

(2) 要約四半期連結損益計算書及び要約四半期連結包括利益計算書 (要約四半期連結損益計算書)

		(単位:千円)
	前第3四半期連結累計期間 (自 2018年7月1日 至 2019年3月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2019年7月1日 至 2020年3月31日)
売上収益	12, 781, 756	12, 853, 155
売上原価_	△8, 103, 004	△8, 172, 993
売上総利益	4, 678, 751	4, 680, 161
販売費及び一般管理費	△2, 978, 153	△3, 624, 991
その他の収益	14, 270	23, 985
その他の費用	△12,007	△42,886
営業利益	1, 702, 861	1, 036, 268
金融収益	12,957	14, 331
金融費用	△23, 560	△28, 529
税引前四半期利益	1, 692, 258	1, 022, 070
法人所得税費用	△554, 078	△357, 246
四半期利益 =	1, 138, 180	664, 824
四半期利益の帰属 親会社の所有者	754, 800	373, 847
非支配持分	383, 380	290, 977
四半期利益 = =	1, 138, 180	664, 824
1株当たり親会社の普通株主に帰属する四半期利 益		
基本的1株当たり四半期利益(円)	44. 58	21. 53
希薄化後1株当たり四半期利益(円) _	43. 82	21. 29
(要約四半期連結包括利益計算書)		(光 人 , て 田)
	前第3四半期連結累計期間 (自 2018年7月1日 至 2019年3月31日)	(単位:千円) 当第3四半期連結累計期間 (自 2019年7月1日 至 2020年3月31日)
四半期利益	1, 138, 180	664, 824
その他の包括利益 純損益に振り替えられることのない項目		
その他の包括利益を通じて公正価値で測定する 金融資産	△13, 870	△8, 316
税引後その他の包括利益合計	△13, 870	△8, 316
四半期包括利益	1, 124, 309	656, 507
四半期包括利益の帰属		
親会社の所有者	740, 917	365, 618
非支配持分	383, 391	290, 889
四半期包括利益	1, 124, 309	656, 507

(3) 要約四半期連結持分変動計算書

前第3四半期連結累計期間(自 2018年7月1日 至 2019年3月31日)

(単位:千円)

親会社の所有者に帰属する持分

	資本金	資本剰余金	利益剰余金	自己株式	その他の 資本の 構成要素	合計
2018年7月1日残高	1, 594, 118	573, 917	4, 182, 249		98, 628	6, 448, 913
会計方針の変更の影響	-	-	6,600	_	_	6,600
2018年7月1日修正 再表示後残高	1, 594, 118	573, 917	4, 188, 849		98, 628	6, 455, 513
四半期利益			754, 800	_		754, 800
その他の包括利益合計	-	-	_	_	△13, 882	△13, 882
四半期包括利益			754, 800		△13, 882	740, 917
企業結合による変動						
株式報酬取引	-	_	-	_	_	_
子会社の株式報酬取引	_	-	_	_	_	_
配当金	-	-	$\triangle 372,473$	-	_	$\triangle 372, 473$
自己株式の取得	-	-	_	$\triangle 9$	_	$\triangle 9$
新株予約権の発行	-	-	_	_	1, 983	1, 983
新株予約権の行使	10,078	10,078	_	_	$\triangle 276$	19, 879
非支配持分の取得及び処分	_	28	_	_	_	28
所有者との取引額合計	10, 078	10, 106	△372, 473	△9	1,706	△350, 592
2019年3月31日残高	1, 604, 196	584, 023	4, 571, 176	△9	86, 452	6, 845, 838
				-		

	非支配持分	資本合計
2018年7月1日残高	2, 196, 533	8, 645, 446
会計方針の変更の影響	-	6,600
2018年7月1日修正 再表示後残高	2, 196, 533	8, 652, 046
四半期利益	383, 380	1, 138, 180
その他の包括利益合計	11	△13, 870
四半期包括利益	383, 391	1, 124, 309
企業結合による変動	27, 909	27, 909
株式報酬取引	_	_
子会社の株式報酬取引	△2, 022	△2, 022
配当金	△117, 078	$\triangle 489,552$
自己株式の取得	_	$\triangle 9$
新株予約権の発行	_	1, 983
新株予約権の行使	_	19,879
非支配持分の取得及び処分	△7, 663	$\triangle 7,634$
所有者との取引額合計	△98, 854	△449, 446
2019年3月31日残高	2, 481, 070	9, 326, 909

当第3四半期連結累計期間(自 2019年7月1日 至 2020年3月31日)

(単位:千円)

親会社の所有者に帰属する持分

	資本金	資本剰余金	利益剰余金	自己株式	その他の 資本の 構成要素	合計
2019年7月1日残高	1, 607, 988	556, 277	4, 762, 540	△9	83, 796	7, 010, 593
四半期利益	-	-	373, 847	_	_	373, 847
その他の包括利益合計	-	-	-	_	△8, 228	△8, 228
四半期包括利益	_	_	373, 847	_	△8, 228	365, 618
企業結合による変動		-				
株式報酬取引	_	17,000	-	_	_	17,000
子会社の株式報酬取引	_	_	_	_	_	_
配当金	_	_	△448, 757	_	_	$\triangle 448,757$
新株の発行	17,000	222, 365	_	_	_	239, 365
新株予約権の発行	_	_	_	_	629	629
新株予約権の行使	95, 513	95, 513	_	_	$\triangle 1,983$	189, 043
非支配持分の取得及び処分		1, 598			_	1, 598
所有者との取引額合計	112, 513	336, 476	△448, 757	_	△1, 353	△1, 120
2020年3月31日残高	1, 720, 501	892, 753	4, 687, 630	△9	74, 214	7, 375, 090

	非支配持分	資本合計
2019年7月1日残高	2, 597, 677	9, 608, 270
四半期利益	290, 977	664, 824
その他の包括利益合計	△88	△8, 316
四半期包括利益	290, 889	656, 507
企業結合による変動		
株式報酬取引	_	17,000
子会社の株式報酬取引	△18, 268	\triangle 18, 268
配当金	$\triangle 124,593$	△573, 350
新株の発行	_	239, 365
新株予約権の発行	_	629
新株予約権の行使	_	189, 043
非支配持分の取得及び処分	4, 940	6, 539
所有者との取引額合計	△137, 921	△139, 042
2020年3月31日残高	2, 750, 644	10, 125, 735

(単位:千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2018年7月1日 至 2019年3月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2019年7月1日 至 2020年3月31日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
税引前四半期利益	1, 692, 258	1, 022, 070
減価償却費及び償却費	331, 659	666, 925
固定資産除却損	11, 188	37, 257
金融収益	$\triangle 12,957$	△14, 331
金融費用	22, 541	28, 421
営業債権及びその他の債権の増減額(△は増加)	△306, 581	△105, 788
営業債務及びその他の債務の増減額 (△は減少)	△278, 993	△209, 981
棚卸資産の増減額(△は増加)	△16, 393	△32, 882
その他	194, 509	$\triangle 49,842$
小計	1,637,231	1, 341, 848
利息及び配当金の受取額	4,718	5, 282
利息の支払額	$\triangle 16,567$	$\triangle 23,584$
法人所得税の支払額又は還付額(△は支払)	△518, 488	$\triangle 685, 486$
営業活動によるキャッシュ・フロー	1, 106, 893	638, 060
	 -	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
投資活動によるキャッシュ・フロー	A 400 000	4 000 000
有形固定資産の取得による支出	△106, 329	$\triangle 263, 280$
無形資産の取得による支出	$\triangle 212,520$	△381, 209
投資有価証券の取得による支出	-	△42, 420
子会社の取得による支出	$\triangle 342,959$	=
貸付けによる支出	$\triangle 1,340$	$\triangle 500,460$
敷金及び保証金の差入による支出	$\triangle 13,706$	$\triangle 251, 371$
敷金及び保証金の回収による収入	20, 916	81, 689
その他	788	△2, 033
投資活動によるキャッシュ・フロー	△655, 151	△1, 359, 085
財務活動によるキャッシュ・フロー		
短期借入金の純増減額	1, 199, 999	1, 489, 999
長期借入れによる収入	2, 633, 500	1, 212, 000
長期借入金の返済による支出	△985, 081	△1, 132, 081
社債の発行による収入	100, 000	150,000
社債の償還による支出	△216, 000	△220,000
リース負債の返済による支出	△5, 081	$\triangle 127,647$
配当金の支払額	△375, 154	$\triangle 445,921$
非支配持分への配当金の支払額	$\triangle 126,735$	$\triangle 120,532$
新株予約権の行使による株式発行収入	19,879	189, 043
新株予約権の発行による収入	1, 983	629
自己株式の取得による支出	$\triangle 9$	_
その他	△7, 120	△9, 164
財務活動によるキャッシュ・フロー	2, 240, 178	986, 324
TE 人 T ~ VTE 人 E Mit Way > 15 ~ 4 15 Mit ** ** *****************************	0.47	A 105
現金及び現金同等物に係る換算差額	347	△165
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	2, 692, 268	265, 134
現金及び現金同等物の期首残高	4, 950, 509	6, 393, 530
株式交換による現金及び現金同等物の増加額		11,677
現金及び現金同等物の四半期末残高	7, 642, 778	6, 670, 342

(5) 要約四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(要約四半期連結財務諸表注記)

1. 報告企業

株式会社スカラ(以下、「当社」)は日本に所在する株式会社です。

その登記されている本社の住所はホームページ (URL https://scalagrp.jp/) で開示しております。

2020年3月31日に終了する9ヶ月間の当社の要約四半期連結財務諸表は、当社及びその子会社に対する当企業集団の持分により構成されています。

当企業集団は、『i-search』、『i-ask』等のサービスを中心に、企業と人のコミュニケーションを支援するサービスをSaaS/ASP型で提供している他、営業支援システム『eセールスマネージャー』の提供や小売店舗における店頭でのフィールド活動等のマーケティングサービス、コールセンター運営における諸課題をワンストップで解決するカスタマーサポートコンサルティング等の提供をしております。

2. 作成の基礎

(1) IFRSに準拠している旨

当企業集団の要約四半期連結財務諸表は、「四半期連結財務諸表の用語、様式及び作成方法に関する規則」 (平成19年内閣府令第64号)第1条の2に掲げる「指定国際会計基準特定会社」の要件を満たすことから、同 第93条の規定により、国際会計基準第34号「期中財務報告」に準拠して作成しております。本要約四半期連結 財務諸表は、連結会計年度の財務諸表で要求されるすべての情報が含まれていないため、前連結会計年度の連 結財務諸表と併せて利用されるべきものです。

本要約四半期連結財務諸表は、2020年5月15日に取締役会によって承認されております。

(2) 測定の基礎

当企業集団の要約四半期連結財務諸表は、公正価値で測定されている特定の金融商品等を除き、取得原価を基礎として作成しております。

(3) 機能通貨及び表示通貨

当企業集団の要約四半期連結財務諸表は、当社の機能通貨である日本円を表示通貨としており、千円単位で切り捨てて表示しております。

(4) 表示方法の変更

(要約四半期連結財政状態計算書)

前連結会計年度において、「その他の流動負債」(流動)に含めていた「リース負債」及び「その他の非流動負債」(非流動)に含めていた「リース負債」は、金額的重要性が増したため、第1四半期連結会計期間より独立掲記することとしました。この表示方法の変更を反映させるため、前連結会計年度の連結財務諸表の組替えを行っております。

この結果、前連結会計年度の連結財政状態計算書において、「その他の流動負債」(流動)に表示していた514,119千円は、「リース負債」(流動)478千円、「その他の流動負債」(流動)513,640千円として、「その他の非流動負債」(非流動)に表示していた42,760千円は、「リース負債」12,283千円、「その他の非流動負債」(非流動)30,476千円として組み替えております。

3. 重要な会計方針

(会計方針の変更)

要約四半期連結財務諸表において適用する重要な会計方針は、以下を除き、前連結会計年度に係る連結財務諸表において適用した会計方針と同一であります。

なお、当第3四半期連結累計期間の法人所得税費用は、見積年次実効税率を基に算定しております。

当企業集団は、当第1四半期連結会計期間より、以下の基準を適用しております。

IFRS		新設・改訂の概要		
IFRS第16号	リース	リースに関する会計処理の改訂		

当企業集団は、IFRS第16号「リース」(2016年1月公表、以下「IFRS第16号」という。)を当第1四半期連結会計期間から適用しております。

IFRS第16号の適用にあたっては、修正遡及アプローチを用いており、比較情報の修正再表示は行わず適用開始の 累積的影響を適用開始日(2019年7月1日)に認識しております。IFRS第16号への移行に際し、契約にリースが含 まれているか否かについては、IFRS第16号C3項の実務上の便法を選択し、IAS第17号「リース」(以下「IAS第17 号」という。)及びIFRIC第4号「契約にリースが含まれているか否かの判断」のもとでの判断を引き継いでおりま す。

当企業集団は、過去にIAS第17号を適用してオペレーティング・リースに分類したリースについて、IFRS第16号の適用開始日に、リース負債を認識しております。当該リース負債は、残存リース料を適用開始日現在の借手の追加借入利子率を用いて割り引いた現在価値で測定しております。適用開始日現在の連結財政状態計算書に認識されているリース負債に適用している借手の追加借入利子率の加重平均は、0.3%であります。

前連結会計年度末現在でIAS第17号を適用して開示したオペレーティング・リース契約と連結財政状態計算書に認識した適用開始日現在のリース負債の調整表は以下のとおりであります。

(単位:千円)

	金額
2019年6月30日現在で開示したオペレーティング・リース契約	48, 941
2019年6月30日現在で開示したオペレーティング・リース契約(追加借入利子率で割引後)	48, 911
ファイナンス・リース債務 (2019年6月30日現在)	12, 762
短期リース費用として会計処理	△44, 511
解約可能オペレーティング・リース契約	516, 871
2019年7月1日現在のリース負債	534, 034

IFRS第16号の適用による期首利益剰余金への影響はありません。

なお、当企業集団は、IFRS第16号を適用するにあたり、以下の実務上の便法を使用しております。

- ・特性が合理的に類似したリースのポートフォリオに単一の割引率を適用
- ・減損レビューを実施することの代替として、リースが適用開始日直前においてIAS第37号「引当金、偶発負債及 び偶発資産」を適用して不利であるかどうかの評価に依拠
- ・適用開始日から12か月以内にリース期間が終了するリースについて、短期リースと同じ方法で会計処理
- ・当初直接コストを適用開始日現在の使用権資産の測定から除外
- ・延長又は解約オプションが含まれている契約について、リース期間を算定する際などに、事後的判断を使用

4. 重要な会計上の見積り及び見積りを伴う判断

要約四半期連結財務諸表の作成において、経営者は、会計方針の適用並びに資産、負債、収益及び費用の金額に影響を及ぼす判断、見積り及び仮定の設定を行うことが義務付けられております。実際の業績は、これらの見積りとは異なる場合があります。

見積り及びその基礎となる仮定は継続して見直されております。会計上の見積りの変更による影響は、その見積りを変更した会計期間及び影響を受ける将来の会計期間において認識されております。

経営者が行った要約四半期連結財務諸表の金額に重要な影響を与える見積り及び判断は、前連結会計年度の連結財務諸表と同様です。

(セグメント情報)

(1) 報告セグメントの概要

当企業集団の報告セグメントは、当企業集団の構成単位のうち分離された財務情報が入手可能であり、取締役会が、経営資源の配分の決定及び業績を評価するために、定期的に検討を行う対象となっているものです。

「SaaS/ASP事業」は、『i-search』、『i-ask』等のサービスを中心に、企業と人のコミュニケーションを支援するサービスをSaaS/ASP型で提供しております。

「SFA事業」は、営業支援システムのライセンス販売、クラウドサービス、カスタマイズ開発、営業コンサルティング、営業スキルトレーニング、iPad等を活用した業務コンサルティング及び教育事業を提供しております。

「フィールドマーケティング事業」は、フィールド活動業務、マーケットリサーチを提供しております。 「カスタマーサポート事業」は、コールセンター運営における諸課題をワンストップで解決するカスタマー サポートコンサルティングを提供しております。

(2) 報告セグメントごとの売上収益、利益又は損失、及びその他の項目 前第3四半期連結累計期間(自 2018年7月1日 至 2019年3月31日)

	報告セグメント						(単位:千P 要約四 ³ 期	
	SaaS/ASP 事業	SFA事業	フィール ドマーケ ティング 事業	カスタマ ーサポー ト事業	合計	その他 (注)1	調整額 損益計算 (注) 2 書 計上額 (注):	Ą
売上収益 外部顧客への売 上収益 セグメント間の	3, 010, 482	3, 592, 298	2, 912, 951	2, 073, 822	11, 589, 554	1, 192, 201	- 12, 781, 7	'56
内部売上収益又 は振替高	31, 748	27, 035	1, 745	7, 067	67, 595	29, 534	△97, 129	-
計	3, 042, 230	3, 619, 333	2, 914, 696	2, 080, 889	11, 657, 150	1, 221, 735	\triangle 97, 129 12, 781, 7	'56
セグメント利益又 は損失	609, 124	703, 891	228, 325	43, 681	1, 585, 023	117, 798	39 1, 702, 8	361
金融収益 金融費用 税引前四半期利益							$ \begin{array}{c} 12, 9 \\ $	560

- (注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、EC事業、システム開発事業及び出版事業を含んでおります。
 - 2. セグメント利益の調整額39千円には、未実現利益の消去によるもの△343千円、固定資産の調整額198千円及び棚卸資産の調整額184千円が含まれております。
 - 3. セグメント利益又は損失は、要約四半期連結損益計算書の税引前四半期利益と調整を行っております。
 - 4. 事業セグメント間の振替価格は、第三者との取引に準じた独立当事者間取引条件に基づいて行っております。

当第3四半期連結累計期間(自 2019年7月1日 至 2020年3月31日)

(単位:千円)

							(-	単位・1 円/
		幸	告セグメン	<u>۲</u>				要約四半
	SaaS/ASP 事業	SFA事業	フィール ドマーケ ティング 事業	カスタマ ーサポー ト事業	合計	その他 (注) 1	調整額 (注) 2	期 損益計算 書 計上額 (注)3
売上収益 外部顧客への売 上収益 セグメント間の	3, 100, 088	3, 746, 043	3, 077, 430	1, 680, 315	11, 603, 878	1, 249, 277	-	12, 853, 155
内部売上収益又 は振替高	42, 933	24, 496	1, 459	25, 548	94, 437	10, 779	△105, 217	
計	3, 143, 021	3, 770, 540	3, 078, 889	1, 705, 864	11, 698, 316	1, 260, 056	$\triangle 105, 217$	12, 853, 155
セグメント利益又 は損失	218, 086	513, 596	200, 197	57, 995	989, 875	46, 197	195	1, 036, 268
金融収益								14, 331
金融費用								△28, 529
税引前四半期利益								1, 022, 070

- (注) 1. 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、EC事業、投資事業、 企業価値コンサルティング事業、システム開発事業及び出版事業等を含んでおります。
 - 2. セグメント利益の調整額195千円には、未実現利益の消去によるもの65千円、固定資産の調整額96 千円及び棚卸資産の調整額34千円が含まれております。
 - 3. セグメント利益又は損失は、要約四半期連結損益計算書の税引前四半期利益と調整を行っております。
 - 4. 事業セグメント間の振替価格は、第三者との取引に準じた独立当事者間取引条件に基づいて行っております。

(重要な後発事象)

株式取得によるグリットグループホールディングス㈱の完全子会社化

(1) 企業結合の概要

2020年4月1日に、当社は、グリットグループホールディングス㈱(本社:東京都新宿区、代表者:山崎秀人、以下「GGH」)の100%株式を取得し、子会社化しております。

当社は、これまでSaaS・ASP事業を中心に盤石なストック型の収益を築いて参りました。そこから更なる成長を目指し、「クライアントと共に社会問題をビジネスで解決する、価値共創企業」への展開計画を、2019年8月14日開示の中期経営計画で発表いたしました。当社が培ってきた3つの能力(「真の課題を探り出す能力」「リソースの埋もれた価値を炙り出す能力」「課題とリソースの最適な組み合わせを提案・実行し価値を最大化する能力」)をもとに、国内の民間企業だけでなく、国内外の民間・政府・自治体へサービス提供を行う計画です。

一方、GGHグループは、「"Grit for all."やり抜く勇気、すべての人に。」をコーポレートメッセージとし、全ての人が自分の人生に期待できる社会を創ることを目指して、ヒト・コトの価値最大化を支援しています。1997年に体育会専門就職支援事業を開始したGGHは、今般、スポーツビジネス・子供教育・地方創生など、社会性の高い事業に支援領域を国内外に拡大することで、民間企業に加え、特に政府・自治体との取引実績を多数有しております。

こうした両者の経営理念、目指す社会観、世界観は共通点が多く、互いに共感すると共に、この共鳴は事業推進する上での相乗効果に期待できるものと捉えております。

(2) 取得日現在における支払対価、取得資産及び引き受け負債の公正価値 取得した資産及び引き受けた負債について、支配獲得日の公正価値を算定中のため、現時点では確定しておりません。

(3) 取得に伴うキャッシュ・フロー

	金額
	千円
取得により支出した現金及び現金同等物	△500, 000
取得時に被取得企業が保有していた現金及び現金同等物	12, 785
合計	△487, 214

(4) 業績に与える影響

買収前の同社の正確な財務情報については算定中であるため、開示しておりません。