



世界に求められる理想的な企業へ。

SCALA GROUP

2023年6月期 第2四半期
決算説明資料

株式会社スカラ 2023年2月14日

目次 CONTENTS

P 1 ▶ 3 **1. 事業概要**

P 4 ▶ 8 2. トピックス（2022年10月以降）

P 9 ▶ 24 3. 業績概況

P 25 ▶ 27 4. 会社概要

DXを基盤とした価値の提供

「社会」と「個人の生活」に対する価値の提供

社会に対する価値

社会を豊かにする



- 行政サービス・地方創生
- 産業創出・高度化 等

官民共創のあり方を再定義
企業、地域、国の成長モデルを構築

個人に対する価値

生活をより良くする

- 人材・教育・スポーツ
- ヘルスケア・保険 等



人の安心・安全・成長への寄与
教育のあり方を再定義

スカラの基盤

IT/AI/IoTを用いた DXによる課題解決



- デジタルソリューションの提供
- 現場（リアル）への応用・展開

デジタル技術の使われ方、
人と企業・企業と企業の関わり方を再定義

課題解決に向けた投資

- 投資（直接投資・間接投資）
- 新規事業の開発
- 人的ネットワークの構築



新規事業が創発される仕組みづくり

事業展開の状況

社会に対する価値

社会を豊かにする



- (株)エッグと(株)シフトセブンコンサルティングがふるさと納税業務システム領域において業務提携
- 官民共創インキュベーション拠点「逆プロポ・Lab@ARCH」を虎ノ門ヒルズ「ARCH」内に開設
- NEW (株)エッグ、(株)ネクスウェイ、(株)TACTがAIコールを活用した実証実験を実施
- NEW 乳牛ゲノム検査結果データ活用システム『eGプラス』のサービス提供を開始

個人に対する価値

生活をより良くする



- (株)エッグが鳥取県米子市のマイナンバーカード普及促進事業を受託
- 「スマートヘルスケアプラットフォーム」の実現に向け、大塚製薬(株)・損害保険ジャパン(株)との協業を開始

スカラの基盤

DXによる課題解決
課題解決に向けた投資



- JETRO「日ASEANにおけるアジアDX推進事業」に採択
- 実務支援型M&A推進サービス「特命M&A部」とM&A総合支援プラットフォーム「BATONZ（バトンズ）」の業務提携
- NEW (株)みらいワークスと戦略的パートナーシップを締結
- NEW Web3領域でのNFT新規事業を開始および(株) UPBONDへの出資

目次 CONTENTS

P 1 ▶ 3 1. 事業概要

P 4 ▶ 8 2. トピックス（2022年10月以降）

P 9 ▶ 24 3. 業績概況

P 25 ▶ 27 4. 会社概要

(株)みらいワークスと戦略的パートナーシップを締結

実務支援型M&A推進サービス「特命M&A部」において、プロフェッショナル人材の多様な働き方をサポートする(株)みらいワークスと、人材支援による企業のM&A推進を目的とした戦略的パートナーシップを締結

<それぞれのサービス>

- 実務支援型M&A推進サービス「特命M&A部」
M&Aの各ステージに応じてクライアント企業の社内チームとしてハンズオンでサポート
- 独立プロフェッショナル人材のためのマッチングサービス「FreeConsultant.jp」
プロフェッショナル人材と企業をマッチングさせ、経営課題の解決をハンズオンでサポート



詳細は[こちら](#)をご覧ください

(株)UPBONDへ出資 Web3領域でのNFT新規事業開始

連結子会社の(株)スカラパートナーズが、Web3の社会実装に向けてブロックチェーン技術を使ったWalletを有する(株)UPBONDへ出資Web3領域での新規事業としてNFTサービスを提供

<本出資の目的・今後の展開>

(株)UPBONDの保有するWeb3対応Wallet技術を軸に、スポーツ領域を中心にプロジェクトを実施

- ”Support and earn”をコンセプトにしたスポーツチームの運営に参加できるNFTサービス
- NFTを活用したファンタジースポーツの開発、運営

スポーツ領域を皮切りに、Web3を活用した社会課題解決型事業を推進



詳細は[こちら](#)をご覧ください

(株)エッグ、(株)ネクスウェイ、(株)TACTが、 AIコールを活用した実証実験を実施

連結子会社の(株)エッグは、(株)ネクスウェイ、(株)TACTとともに、新潟県三条市、群馬県草津町、群馬県昭和村と連携し、ふるさと納税「ワンストップ特例制度」の申請の際に発生する、寄附者と自治体間のコミュニケーション改善を目的とした実証実験を2022年12月22日～2023年1月10日に実施

<本実証実験の内容>

(株)エッグの「ふるさと納税システム」に、(株)ネクスウェイが提供するワンストップ郵送DMサービス「NEXLINKオンデマンド便サービス」やSMS配信サービス「SMSLINK」、(株)TACTが提供する自治体向け音声自動応答サービス（AIコール）「AIコンシェルジュ® for LGWAN」を組み合わせることで、自治体の窓口対応時間を拡充し、業務負荷の軽減ができるかを検証

詳細は[こちら](#)をご覧ください

乳牛ゲノム検査結果データ活用システム『eGプラス』のサービス提供を開始

連結子会社の(株)スカラコミュニケーションズは、(株)エリートジェノミクスとともに、乳牛ゲノム検査結果データ活用システム『eGプラス』を開発し、2023年1月6日よりサービス提供を開始

<本サービスの特徴>

- 毎月変動している最新のゲノム値が自動で更新され、遺伝情報を全国の結果と比較可能
- 牛群の遺伝形質平均や牛群改良の進捗状況をグラフでわかりやすく表示
- 個体のゲノム検査結果に加え、検査済みの母親等の結果をスムーズに表示
- 交配プログラム（メイティング）結果と連動し、受精対象牛の交配種雄牛が確認可能



詳細は[こちら](#)をご覧ください

目次 CONTENTS

P 1 ▶ 3	1. 事業概要
P 4 ▶ 8	2. トピックス (2022年10月以降)
P 9 ▶ 24	3. 業績概況
P 25 ▶ 27	4. 会社概要

3. 業績概況

セグメント別の売上収益・営業利益（IFRS）

[単位：百万円]

	2022年6月期 第2四半期			2023年6月期 第2四半期			前年同期比	
	売上収益	営業利益	営業利益率	売上収益	営業利益	営業利益率	売上収益	営業利益
連結	4,259	▲78	-	6,504	140	2.2%	52.7%	-
IT/AI/IoT/DX事業	1,945	201	10.4%	3,318	228	6.9%	70.6%	12.9%
カスタマーサポート事業	700	▲15	-	591	▲30	-	▲15.6%	-
人材・教育事業	697	94	13.6%	811	105	13.0%	16.3%	11.4%
EC事業	815	120	14.7%	1,035	136	13.2%	26.9%	13.8%
保険事業	-	-	-	632	▲83	-	-	-
投資・ インキュベーション事業	99	▲474	-	114	▲216	-	15.2%	-

3. 業績概況

セグメント別の売上収益・全社費用配賦前営業利益（Non-GAAP）

[単位：百万円]

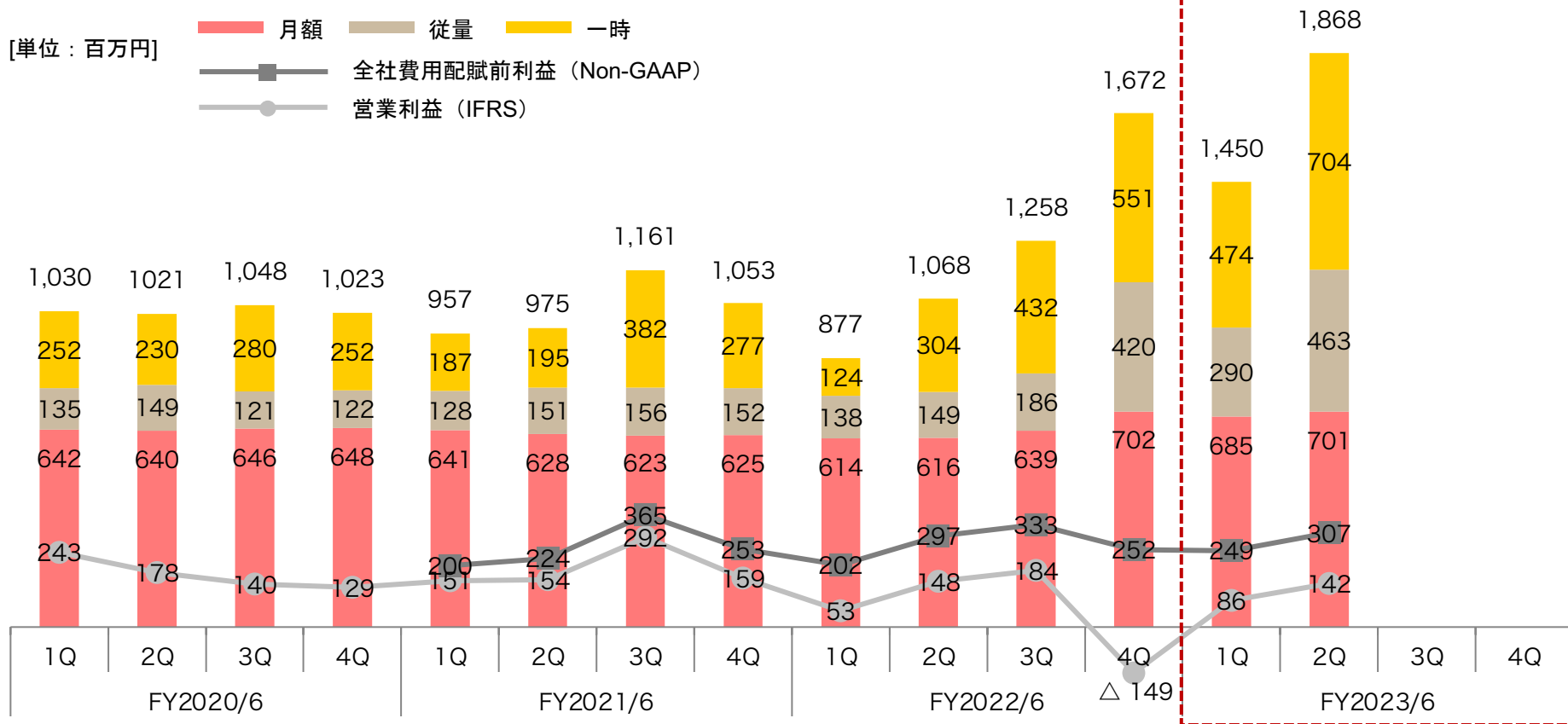
	2022年6月期 第2四半期			2023年6月期 第2四半期			前年同期比	
	売上収益	全社費用配賦前 営業利益	営業利益率	売上収益	全社費用配賦前 営業利益	営業利益率	売上収益	全社費用配賦前 営業利益
連結	4,259	64	1.5%	6,504	140	2.2%	52.7%	116.5%
（全社費用）	-	▲527	-	-	▲538	-	-	-
IT/AI/IoT/DX事業	1,945	499	25.7%	3,318	556	16.8%	70.6%	11.3%
カスタマーサポート事業	700	▲13	-	591	▲26	-	▲15.6%	-
人材・教育事業	697	130	18.7%	811	134	16.6%	16.3%	3.5%
EC事業	815	141	17.3%	1,035	168	16.2%	26.9%	19.2%
保険事業	-	-	-	632	▲65	-	-	-
投資・ インキュベーション事業	99	▲164	-	114	▲89	-	15.2%	-

※連結数値は、Non-GAAPベースになっております

3. 業績概況

IT/AI/IoT/DX事業（売上・利益の推移）

- 2Q売上収益は前年同期比+75%（四半期）+ 71%（累計）
- 今後も堅調に推移する見通し



※2021年6月期から全社費用配賦前利益（Non-GAAP）を算出
 ※エッグは2022年6月期3Qから連結開始

IT/AI/IoT/DX事業（概況と取り組み）

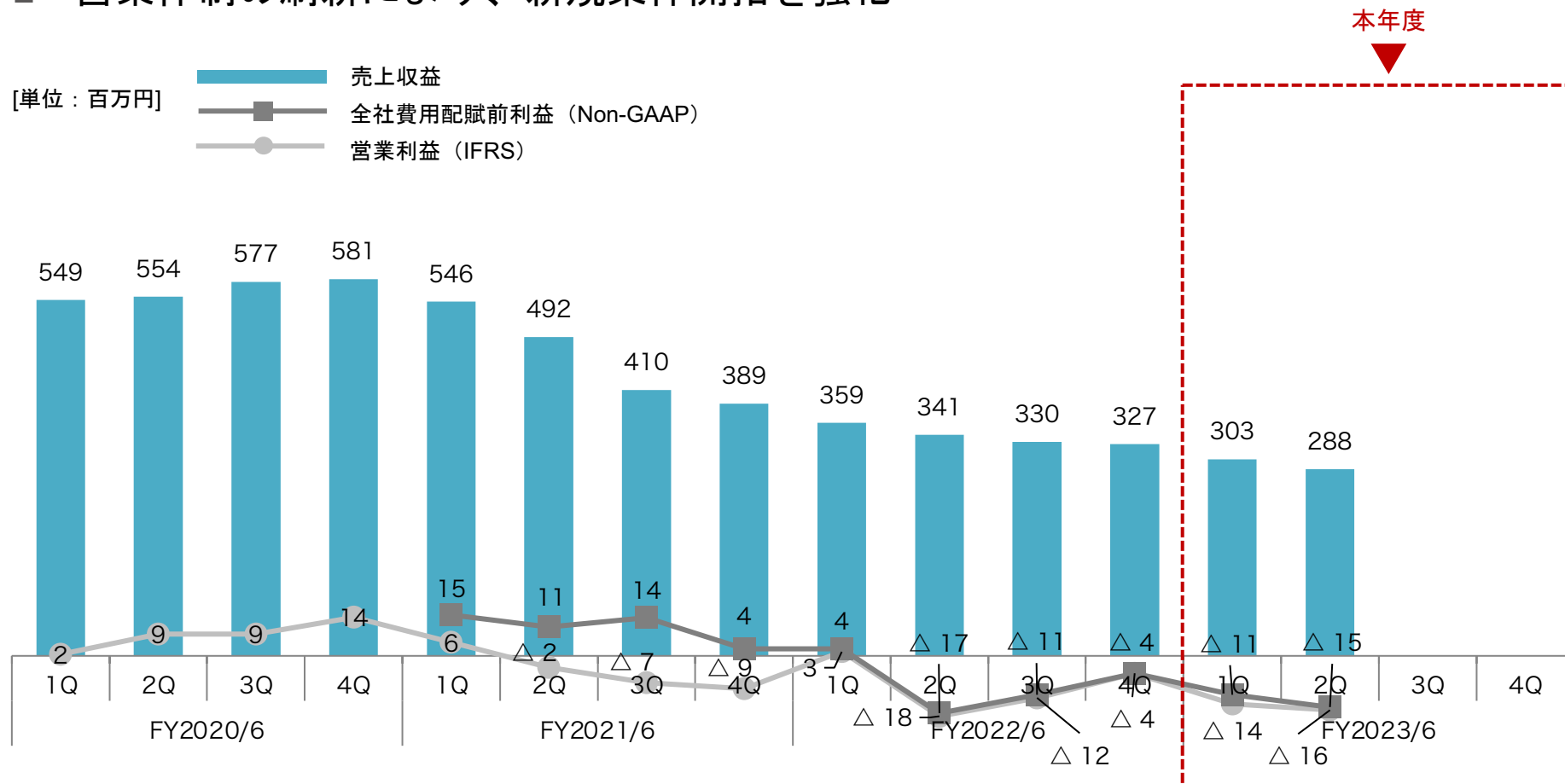
従前からの取り組みが結実しており、今後も継続して新たな取り組みに着手

- (株)スカラコミュニケーションズ、大塚製薬(株)、損害保険ジャパン(株)の3社で、ヘルスケア領域における「スマートヘルスケアプラットフォーム」の開発を進めている。自身の生活習慣（睡眠時間、運動時間等）、体の状態（体重等）等の基礎情報から、個別化された健康サポートを促し、健康の維持・増進を図るためのサービスとなる。既に多くの使用実績を積み重ね、2024年本格的なサービス提供の開始を検討している
- TISインテックグループの(株)ネクスウェイ、USEN-NEXT GROUPの(株)TACTと共創し、ふるさと納税業務の自動化・無人化システムに関する実証実験を実施

3. 業績概況

カスタマーサポート事業 (売上・利益の推移)

- 新規案件の獲得が計画を下回り、売上収益は減少
- 営業体制の刷新により、新規案件開拓を強化



※2021年6月期から全社費用配賦前利益 (Non-GAAP) を算出

カスタマーサポート事業（概況と取り組み）

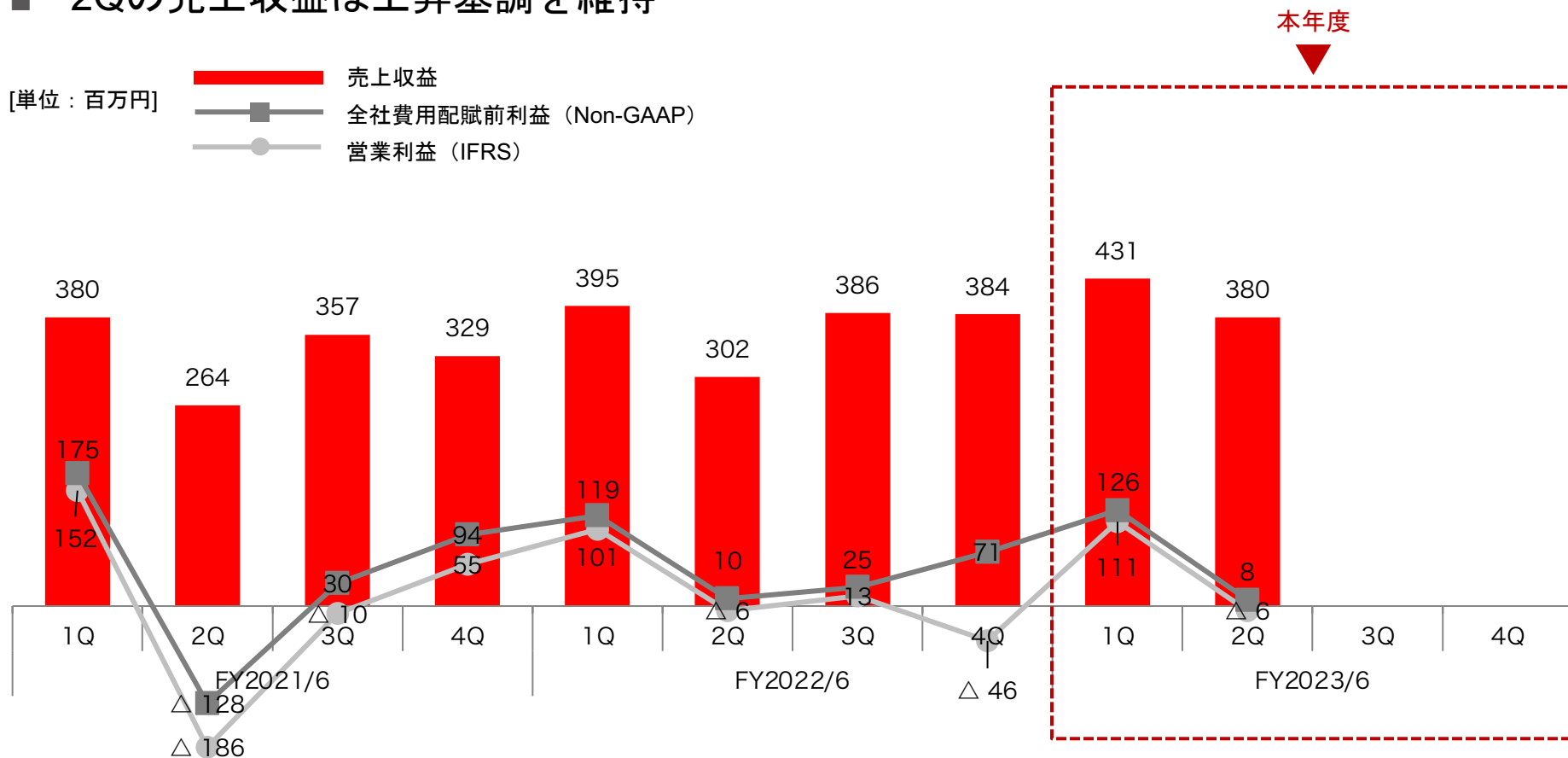
受注拡大に向けた業務効率化と部門活性化を推進

- 沖縄コールセンターへの業務移管（内製化）に伴うコスト改善策を推進
- 新規BPO案件を受注、3Qでの業務開始に向けた準備を継続

3. 業績概況

人材・教育事業（売上・利益の推移）

- 経済再開や採用意欲の高まりの後押しにより、2Qの季節要因を吸収
- 2Qの売上収益は上昇基調を維持



※2021年6月期から全社費用配賦前利益（Non-GAAP）を算出

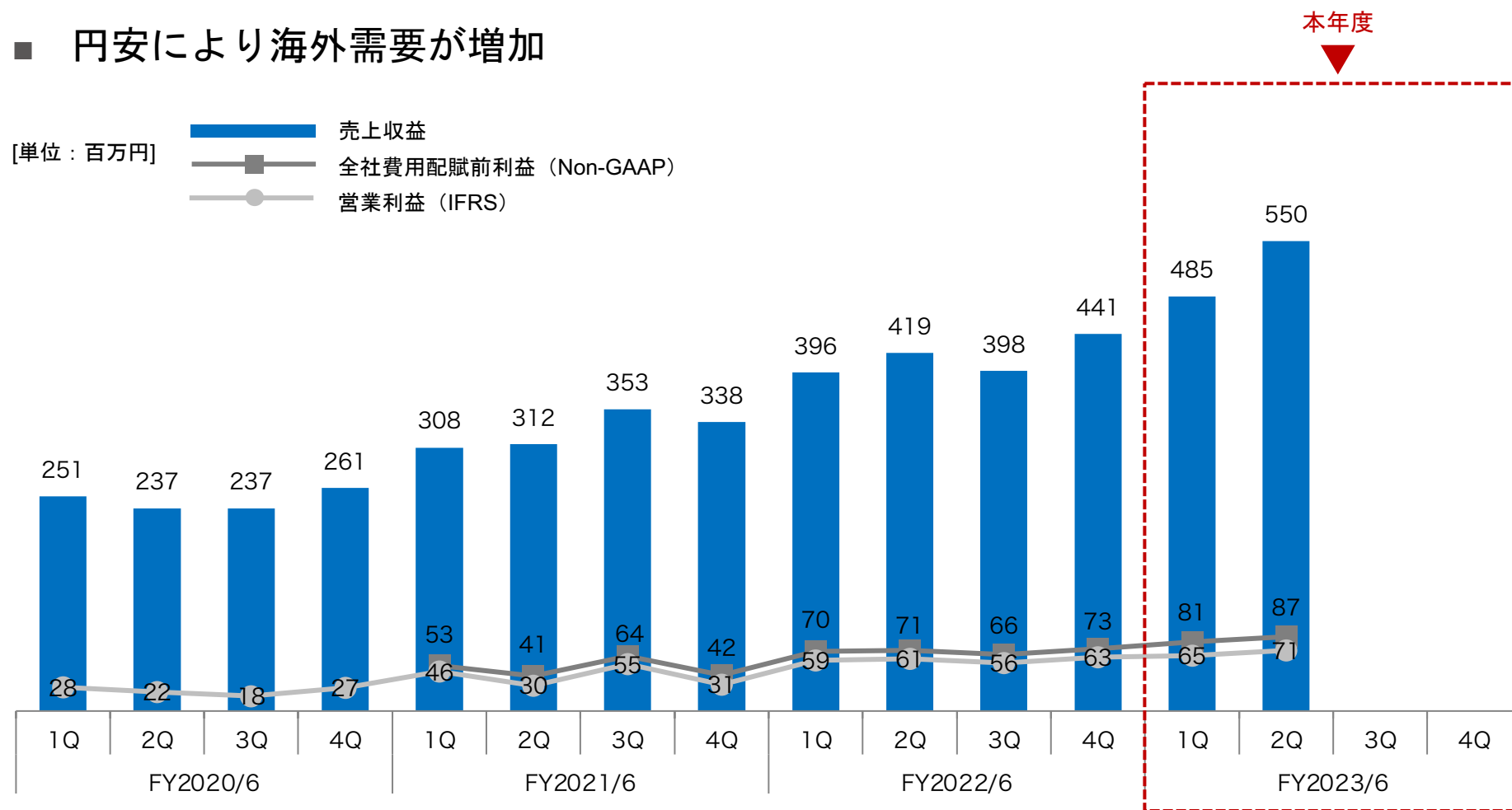
人材・教育事業（概況と取り組み）

- 2024年春入社向け合同企業説明会への参加企業数が高水準で推移
- 昨年9月にプレオープンした幼保園『Universal Kids 品川』『Universal Kids バンコク』が4月に新年度開園
- さいたまブロンコスがプレーオフ進出を目標に成績上位を維持
- ブロンコスバスケットボールアカデミーでは、ユースチームやスクールを運営しており、埼玉県にとって無くてはならない存在になる事を目指した活動を展開

3. 業績概況

EC事業（売上・利益の推移）

- 1Qに引き続き、売上収益・営業利益いずれも過去最高を更新
- 円安により海外需要が増加



※2021年6月期から全社費用配賦前利益（Non-GAAP）を算出

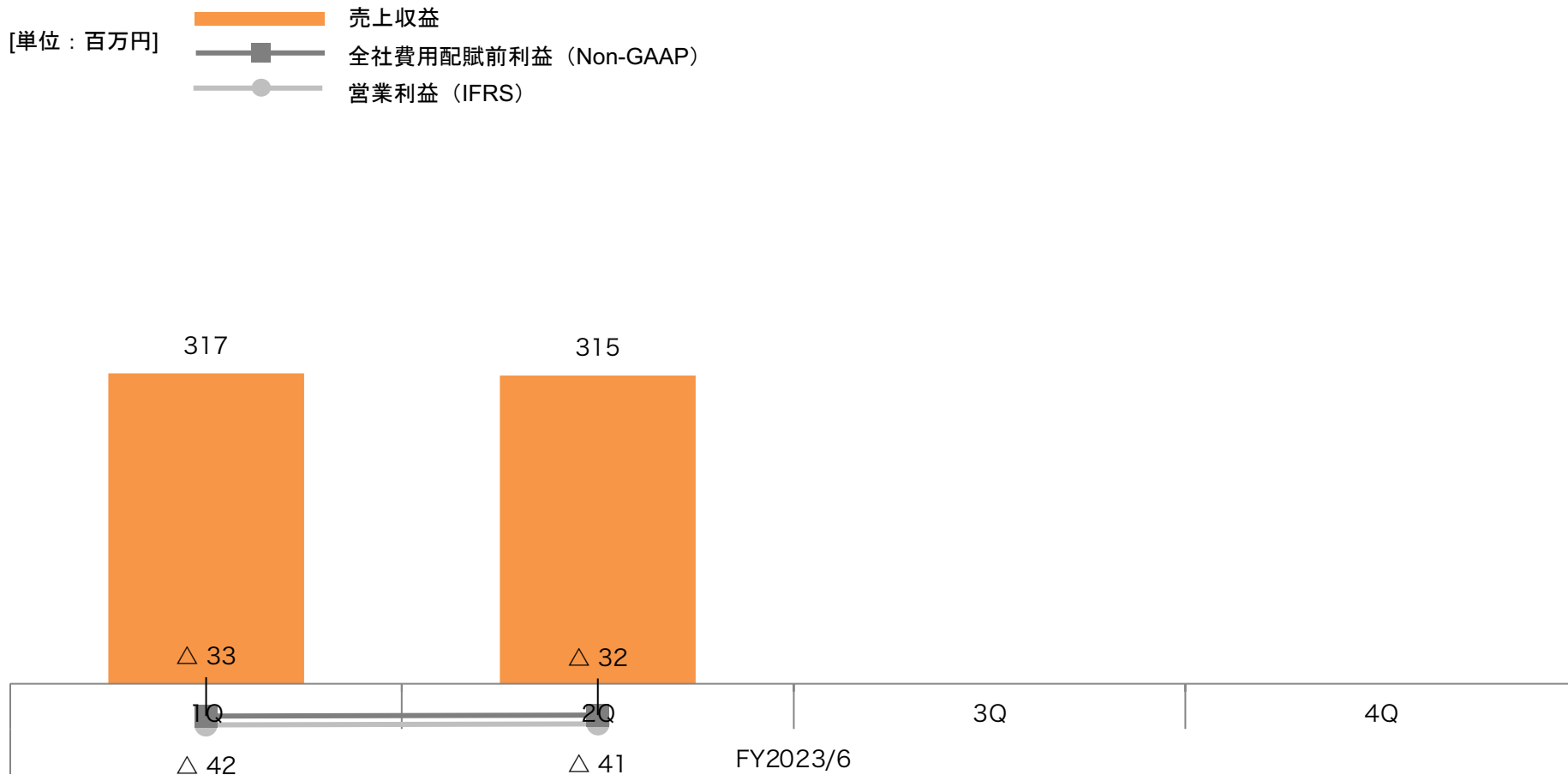
EC事業（概況と取り組み）

- SEO等のデジタルマーケティングが功を奏しており、
遊々亭会員数 前期末時点18.8万人 → 当期2Q末時点21.5万人
（当期末時点25万人を計画）
- 強固なセキュリティを完備したパスワードレスログインソリューションを開発中
- iOSアプリが好調、Androidアプリを当期中にリリース予定

3. 業績概況

保険事業（売上・利益の推移）

■ 売上収益・営業利益いずれも1Qと同水準を維持



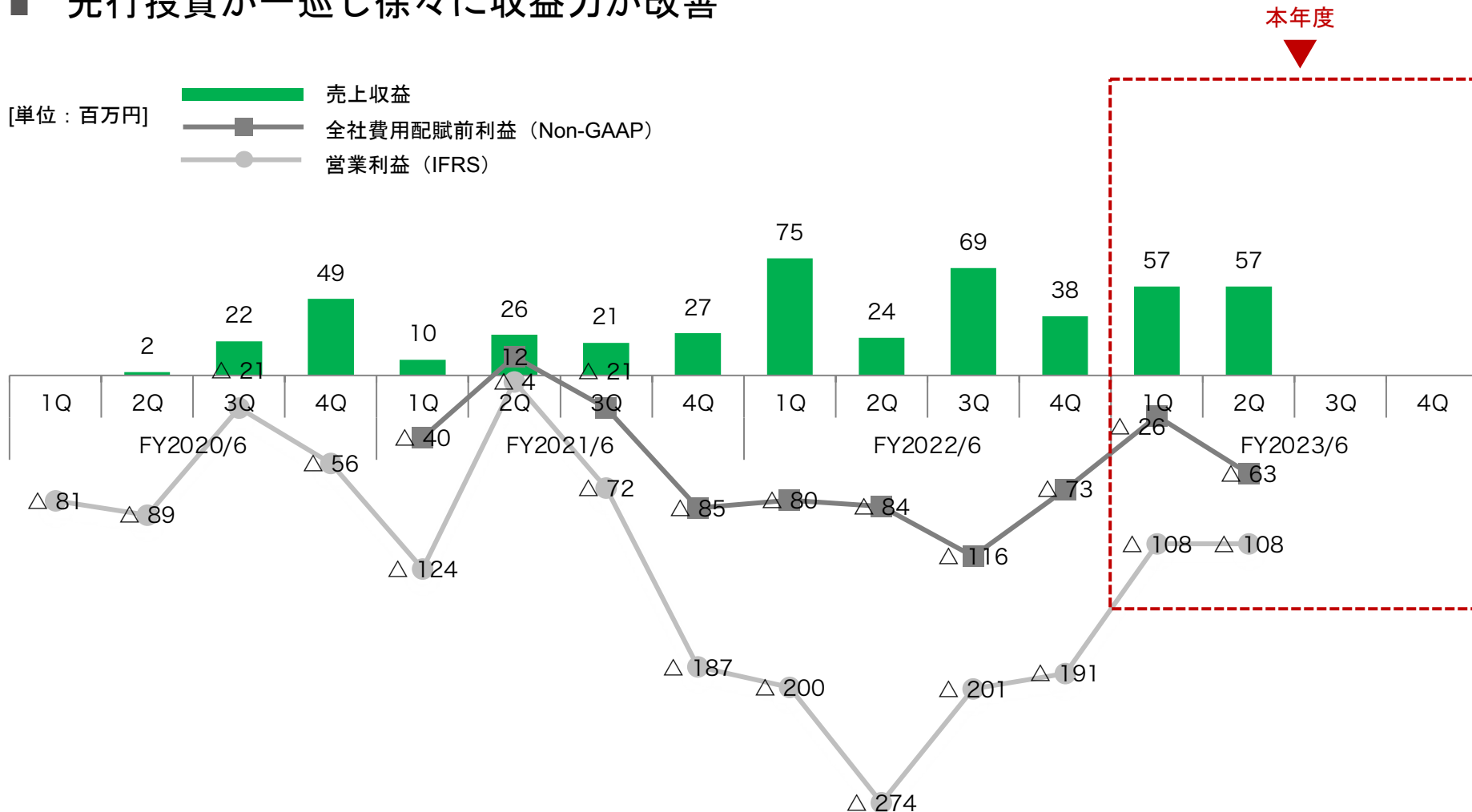
保険事業（概況と取り組み）

- 新規契約の獲得増加に向け、SEO対策や広告配信の強化、販売チャネルの拡大に取り組む
- 取引先の見直しや業務効率化によるコスト構造改善、損害率の低減に注力

3. 業績概況

投資・インキュベーション事業 (売上・利益の推移)

■ 先行投資が一巡し徐々に収益力が改善



※2021年6月期から全社費用配賦前利益 (Non-GAAP) を算出

投資・インキュベーション事業（概況と取り組み）

- 愛知県豊田市と「DX／CX推進に関する官民共創に係る協定」を締結
- 逆プロポでは、(株)QUICKのプロジェクトに対して8自治体（山形市・横浜市・湖西市・豊田市・加賀市・広陵町・生駒市・枚方市）、大分トリニータのプロジェクトは奈良県広陵町とのマッチングが成立、官民共創による社会課題解決プロジェクトが進行

中期経営計画COMMIT5000達成への道筋

より豊かな社会、より良い生活を実現

特定分野において、種蒔きの段階から萌芽の兆し



社会に対する価値

社会を豊かにする

個人に対する価値

生活をより良くする



株式会社ソーシャル・エクス
「官民共創で最高の体験を。」



「スマートヘルスケアプラットフォーム」
の実現に向け、大塚製薬・
損害保険ジャパンとの協業を開始



スカラコミュニケーションズ・大塚製薬・損保ジャパン

目次 CONTENTS

- P 1 ▶ 3 1. 事業概要
 - P 4 ▶ 8 2. トピックス（2022年10月以降）
 - P 9 ▶ 24 3. 業績概況
 - P 25 ▶ 27 4. 会社概要**
-

4. 会社概要

会社概要

会社名	株式会社スカラ（東証プライム 証券コード：4845）	
所在地	東京都渋谷区渋谷2-21-1 渋谷ヒカリエ32F	
設立年月日	1991年12月11日	
事業内容	IT/AI/IoT/DX事業、カスタマーサポート事業、人材・教育事業 EC事業、保険事業、投資・インキュベーション事業	
従業員	610名（2022年12月末時点 連結）	
平均年齢	35.3歳	
資本金	1,783百万円	
決算期	6月30日	
子会社等	株式会社スカラコミュニケーションズ 株式会社スカラパートナーズ 株式会社スカラプレイス ジェイ・フェニックス・リサーチ株式会社 株式会社フォーハンズ 株式会社エッグ 株式会社レオコネクト（議決権比率66%） 株式会社コネクトエージェンシー（議決権比率51%） 株式会社スポーツストーリーズ（議決権比率80%）	株式会社スカラネクスト 株式会社スカラサービス 合同会社SCLキャピタル 株式会社アスリートプランニング 株式会社readytowork 日本ペット少額短期保険株式会社 株式会社Retool（議決権比率66%） 株式会社ソーシャルスタジオ（議決権比率51%） 株式会社ソーシャル・エックス（議決権比率75%）

4. 会社概要

事業概要

開示セグメント	グループ会社	事業内容
IT/AI/IoT/DX事業	・株式会社スカラコミュニケーションズ ・株式会社スカラサービス	SaaS/ASPサービス提供
	・株式会社スカラネクスト ・株式会社readytowork	SaaS/ASPサービスの開発、オフショア開発
	・株式会社コネクトエージェンシー	クラウド型PBXサービス
	・株式会社Retool	クラウド活動管理ツールの企画・開発・販売
	・株式会社ソーシャルスタジオ	行政・自治体のDXやSDGs推進
	・株式会社エッグ	システム開発・システム保守・ネットワーク構築
カスタマーサポート事業	・株式会社レオコネクト	カスタマーサポート(コールセンター運営等)のコンサルティング
人材・教育事業	・株式会社アスリートプランニング	人材採用(新卒採用、中途採用)支援等
	・株式会社フォーハンス	幼児教育、コミュニティ開発支援等
	・株式会社スポーツストーリーズ	運動教育、スポーツ教室運営等
	・株式会社ブロンコス20	バスケットボールのクラブチームの運営
EC事業	・株式会社スカラプレイス	対戦型ゲームのトレーディングカード売買ECサイトの運営
保健事業	・日本ペット少額短期保険株式会社	少額短期保険業
投資・インキュベーション事業	・株式会社スカラ	グループ本社・持株会社機能・投資事業
	・株式会社スカラパートナーズ	イノベーション・インキュベーション・インベストメント
	・ジェイ・フェニックス・リサーチ株式会社	価値創造経営支援(アナリストレポート・統合報告書作成、ファンド運営支援)
	・合同会社SCLキャピタル	投資ファンド運営
	・SCSV1号投資事業有限責任組合	投資ファンド
	・株式会社ソーシャル・エックス	官民共創プラットフォーム「逆プロポ」の企画運営



世界に求められる理想的な企業へ。

- 本資料には将来の予測に関する記述が含まれていますが、それらの記述は、資料作成時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、その情報の正確性を保証するものではありません。様々な要因の変化等により、実際の業績とは異なる可能性がありますことを御承知おき下さい。
- 本資料の作成に当たっては、記載されている情報に誤り・遺漏等が無いよう細心の注意を払っておりますが、その情報の正確性および完全性を保証するものではありません。
- 本資料は監査法人による会計監査を受けておりません。